

Od roku 1991 jsme našli ubytování pro klienty z různých oblastí : finančních firem, diplomatických kruhů, bank a firem s celosvětovou působností. Zájemci o bydlení nás vyhledávají kvůli velkému výběru nemovitostí v nejlepších částech Prahy, majitelé nemovitostí kvůli nájemcům ze zahraničních společností.

Letuška přistála blízko domu

Ačkoli pracuje mnoho hodin denně, vypadá o hodně let mladší než skutečně je a stále se usmívá. Její realitní kancelář V.I.P.Homes v dvoupatrovém domě v tiché ulici na Praze 5 je zařízen v anglickém stylu.

Nikoliv typická češka, Mária Mihinová je nesporně šťastný workoholik, který často pracuje 12 hodin denně a většinou i o víkendech. Ačkoli se narodila na Slovensku, většinu života prožila v Čechách. Vystudovala cestovní ruch v Karlových Varech a po ukončení školy žila rok a půl ve Velké Británii.

Po událostech v roce 1968 se rozhodla vrátit se do Československa. „Nebylo mnoho těch, kdo se vraceli domů, proto jsem byla podezřelá. Dlouho jsem si nemohla najít práci.“ Ale nakonec práci našla – ČSA hledala letušky a Mária Mihinová byla přijata.

„Byla to velmi dobrá práce, protože ačkoli lidé nemohli cestovat, já viděla celý svět“, říká.

Naneštěstí, ČSA mělo věkový limit do 40 let a tak byla nucena odejít po téměř dvaceti letech. Začala pracovat pro cestovní kancelář, která se starala o V.I.P. turisty.

Při této práci potkala američana slovenského původu, který měl zvláštní požadavek. Nezajímal se o historické památky, ale o domy a život tady. Požádal ji, zda by mu nepomohla najít byt a vysvětlil jí, jak probíhá obchod s nemovitostmi ve Spojených státech. A tak vznikla realitní kancelář V.I.P.Homes. „Pochopila jsem že je to výnosná práce kterou dělá mnoho Američanek. Zdálo se to jako správný začátek nového života“ říká Mihinová.

Slovenská podnikatelka začala z ničeho v roce 1990, a díky tvrdé práci, excelentnímu zákaznickému servisu a silné vůli, počet klientů V.I.P.Homes narůstal. Dnes zaměstnává pět lidí a mezi její klienty patří společnosti Tel Source, Peugeot, Deloitte&Touche and Credit Lyonnais.

Její firma se zabývá především pronájmem luxusních bytů a rodinných domů v centru a elitních čtvrtích jako Hanspaulka, protože mnoho jejích klientů jsou cizinci s dětmi.

V.I.P. Homes' přístup k zákazníkovi je ovlivněn její prací u aerolinek : splnění zákaznických potřeb a přání, říká MM, která mluví německy a anglicky.

„Snažíme se poskytnout maximální komfort klientům, vyzvedneme je na letišti, a při jízdě autem po Praze jim poskytneme obecné informace o životě v Praze.“

Je pouze jedna věc se kterou se těžko smíruje : nesnáší prohry. „Obchod s nemovitostmi je jako vlny, občas věci nefungují jak byste chtěla. Má chyba je že to beru jako osobní selhání“ říká 52-letá podnikatelka.

Mihinová se rozvedla po založení realitní kanceláře, a přiznává že její práce a málo času na rodinu byly důvody ukončení jejího manželství. Říká že je těžké najít si čas na pravidelnou jógu a rychlé setkání s 23-letým synem. Ale když tempo práce vzroste neúnosně, má řešení. „Stále mám výhodu volných letů, takže vždy když jsem unavená z práce, naskočím do letadla a letím na druhý konec světa. Anebo alespoň do Paříže na víkend“ říká paní Mihinová se smíchem.